



Für unsere Niederlassung in Hamburg (Stresemannallee 102-104, 22529) suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Sie als Unterstützung in der folgenden Position:

## Bauträgerakquisiteur/ Key-Account-Management (m/w/d) in Vollzeit für Hamburg

### Ihr Aufgabengebiet

- | Ausbau und Pflege eines Netzwerkes aus Bauträgern und Projektentwicklern
- | Recherche und Akquisition von Neubauprojekten
- | Vollumfängliche Kundenberatung bei der Entwicklung von Neubauprojekten
- | Führen von Angebots- und Vertragsprozessen
- | Durchführung und Planung von Verkaufsförderungsmaßnahmen

### Ihr Profil

- | Sie sind ein waschechter, leidenschaftlicher Vertriebler (m/w/d) mit mehrjähriger Berufserfahrung im Vertrieb
- | Hohe Beratungskompetenz, sehr gute Akquise- und Kommunikationsfähigkeiten sowie professionelles Auftreten
- | Beharrlichkeit, Kommunikations- und Verhandlungsstärke sowie Teamfähigkeit sind Ihre Stärken
- | Lösungsorientierte, professionelle, selbstständige Arbeitsweise sind für Sie selbstverständlich

### Wir bieten Ihnen

- | Hohe Verdienstmöglichkeiten mit Grundgehalt und garantierter Provision (Festanstellung)
- | Einen Arbeitgeberwechsel ohne finanzielle Risiken
- | Ihre eigene Vertriebsregion, keine Konkurrenz im eigenen Standort
- | Umfangreiche und detaillierte Einarbeitung – Lernen von den Besten
- | Eigenen Firmenwagen mit Möglichkeit der privaten Nutzung
- | Moderner Arbeitsplatz & Homeoffice Möglichkeit - Damit Sie zeitlich flexibel bleiben.
- | Regelmäßige Fort- und Weiterbildungsangebote für unsere Mitarbeiter
- | Einstieg in ein 200-Jahre bestehendes, traditionsreiches und innovatives Familienunternehmen
- | Firmenfeiern und Events sowie weitere Mitarbeiterangebote
- | Engagierte, freundliche und unterstützende Kollegen mit hoher Fachkompetenz – Die Menschlichkeit steht an erster Stelle.

Bewerbungen bitte mittels Ihres Lebenslaufes sowie unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins über unser Bewerbungsportal.

**HIER BEWERBEN**

### Wentzel Dr. – Immobilienkompetenz seit 1820

200 Jahre Wentzel Dr.! Ein Traditionsunternehmen schreibt Geschichte und bietet Ihnen erstklassige Perspektiven: Mit unserer unabhängigen hanseatischen Immobilienkompetenz treffen wir mehr denn je den Zeitgeist. Verantwortlich dafür sind die Menschen dahinter, rund 250 Kolleginnen und Kollegen. Sie überzeugen mit Engagement und Expertise, im Immobilien- und Facility Management, als Immobilienmakler oder Franchisegeber. Zusammen gestalten wir die Immobiliendienstleistung von morgen. Dabei verbinden uns fundierte Fachkenntnisse, innovative Prozesse und eine teamorientierte Unternehmenskultur. Was uns außerdem ausmacht? Ein starker Zusammenhalt, Verlässlichkeit, Loyalität und Qualität. Wir sind stets mit Leidenschaft dabei. Und Sie?

Rückfragen gern an  
Frau Louisa Robran  
Tel.: 040 56191-201

Wentzel Dr. GmbH  
Stresemannallee 102–104  
22529 Hamburg

Weitere Stellenangebote finden Sie auf unsere Homepage unter [www.wentzel-dr.de/karriere](http://www.wentzel-dr.de/karriere)