



Für unsere Immobilienvertriebsshops im Raum **Essen, Paderborn, Soest/Lippstadt, Dortmund/Unna, Hagen und Wuppertal** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Verstärkung durch:

Immobilienmakler als Standortleiter (m/w/d) - Einkauf Wohnimmobilien in Festanstellung

Ihr Aufgabengebiet

- | Leitung eines Vertriebsteams (operativ und disziplinarisch) mit ca. 4-7 Kollegen (m/w/d)
- | Kompetenter Ansprechpartner und individueller Berater (m/w/d) für Immobilieneigentümer
- | Durchführung von Bewertungsterminen mit Immobilieneigentümern
- | Einkauf / Beschaffung von Wohnimmobilien
- | Planung und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingaktivitäten
- | Erhebung von Marktanalysen und Vertriebscontrolling
- | Aufbau eines regionalen Geschäftspartnernetzwerkes

Ihr Profil

- | Abgeschlossene Ausbildung zum Immobilienkaufmann (m/w/d) oder wirtschaftswissenschaftliches Studium / kaufmännische Ausbildung mit Vertriebs Erfahrung
- | Hohe Beratungskompetenz, sehr gute Akquise- und Kommunikationsfähigkeiten sowie professionelles Auftreten
- | Berufserfahrung im Immobilienvertrieb
- | Eigenverantwortliche, selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- | Profi im Umgang mit digitalen Arbeitsweisen
- | Freude an der Führung von Menschen
- | Unternehmerische und strategische Denkweise

Wir bieten Ihnen

- | Hohe Verdienstmöglichkeiten mit Grundgehalt und garantierter Provision (Festanstellung)
- | Einen Arbeitgeberwechsel ohne finanzielle Risiken
- | Ihre eigene Vertriebsregion, keine Konkurrenz im eigenen Standort
- | Betreuung von Neu- und Stammkunden - keine Kaltakquise
- | Umfangreiche und detaillierte Einarbeitung – Lernen von den Besten
- | Eigenen Firmenwagen mit Möglichkeit der privaten Nutzung
- | Gleitzeit in Verbindung mit einer Kernarbeitszeit - Damit Sie zeitlich flexibel bleiben.
- | Regelmäßige Fort- und Weiterbildungsangebote für unsere Mitarbeiter
- | Einstieg in ein 200-Jahre bestehendes, traditionsreiches und innovatives Familienunternehmen
- | Firmenfeiern und Events sowie weitere Mitarbeiterangebote
- | Engagierte, freundliche und unterstützende Kollegen mit hoher Fachkompetenz – Die Menschlichkeit steht an erster Stelle.

Bewerbungen bitte unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihres Wunschstandortes per E-Mail an bewerbung@wentzel-dr.de.

HIER BEWERBEN

Wentzel Dr. – Immobilienkompetenz seit 1820

200 Jahre Wentzel Dr.! Ein Traditionsunternehmen schreibt Geschichte und bietet Ihnen erstklassige Perspektiven: Mit unserer unabhängigen hanseatischen Immobilienkompetenz treffen wir mehr denn je den Zeitgeist. Verantwortlich dafür sind die Menschen dahinter, rund 250 Kolleginnen und Kollegen. Sie überzeugen mit Engagement und Expertise, im Immobilien- und Facility Management, als Immobilienmakler oder Franchisegeber. Zusammen gestalten wir die Immobiliendienstleistung von morgen. Dabei verbinden uns fundierte Fachkenntnisse, innovative Prozesse und eine teamorientierte Unternehmenskultur. Was uns außerdem ausmacht? Ein starker Zusammenhalt, Verlässlichkeit, Loyalität und Qualität. Wir sind stets mit Leidenschaft dabei. Und Sie?

Weitere Stellenangebote finden Sie auf unsere Homepage unter www.wentzel-dr.de/karriere

Rückfragen gern an
Frau Louisa Robran
Tel.: 040 56191-201

Wentzel Dr. GmbH
Stresemannallee 102–104
22529 Hamburg