



Für unseren Wentzel Dr. Immobilienvertriebsshop in Buxtehude suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen motivierten, telefonaffinen Teamplayer als Unterstützung in der Position:

Quereinsteiger als Backofficekraft / Vertriebsassistent / telefonischer Kundenbetreuer (m/w/d) für Immobilienvertrieb 40 Std./Wo.

Ihr Aufgabengebiet

- | Vertriebsassistenz für den Immobilienvertrieb
- | Betreuung von Immobilienkaufinteressenten
- | Vereinbarung von Besichtigungsterminen
- | Erster Ansprechpartner und telefonischer Betreuer für unsere Bestandskunden
- | Kundenpflege in unserem CRM System
- | Aktive Suche nach verfügbaren Immobilien für unsere Bestandskunden

Ihr Profil

- | Eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zur Immobilienkauffrau (m/w/d) oder eine kaufmännische Ausbildung als Quereinsteiger aus der Hotellerie, der Touristik, dem Außenhandel oder als Telefonist (m/w/d)
- | Ein Branchenwechsel über einen Quereinstieg in den Immobilienvertrieb begeistert Sie – Perfekt! Oder Sie sind schon aus der Branche? – Willkommen Zuhause!
- | Sie bringen Vertriebserfahrung mit oder haben bereits in der telefonischen Kundenbetreuung gearbeitet? Super! Falls nein – keine Sorge, wir schulen Sie.
- | Freundliche, kommunikative und telefonaffine Persönlichkeit
- | Freude an der Unterstützung eines herzlichen, motivierten Immobilienvertriebsteams
- | Gute Deutschkenntnisse in Wort & Schrift
- | Profi im Umgang mit digitalen Arbeitsweisen

Wir bieten Ihnen

- | Gute Verdienstmöglichkeiten mit Grundgehalt und Provision
- | Einen Quereinstieg in den spannenden Beruf einer als Vertriebsassistent/ telefonischer Kundenbetreuer (m/w/d) im Immobilienvertrieb
- | Gleitzeit in Verbindung mit einer Kernarbeitszeit - Damit Sie zeitlich flexibel bleiben.
- | 30 Tage Urlaub zzgl. frei an Silvester und Weihnachten sowie einem halben freien Tag an Ihrem Geburtstag geschenkt - Denn Feiern darf nicht zu kurz kommen!
- | Mobilitätskonzept: City-Ticket für den öffentlichen Nahverkehr (ÖPNV) oder Businessbike
- | Einstieg in ein 200-Jahre bestehendes, traditionsreiches und innovatives, inhabergeführtes Familienunternehmen mit rund 250 Mitarbeitern
- | Offene Feedbackkultur – Ihre Meinung ist uns wichtig!
- | Firmenfeiern und Events sowie weitere Mitarbeiterangebote
- | Engagierte, freundliche und unterstützende Kollegen mit hoher Fachkompetenz – Die Menschlichkeit steht an erster Stelle!

Bewerbungen bitte mittels Ihres Lebenslaufes, Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins über unser Bewerbungsportal.

HIER BEWERBEN

Wentzel Dr. – Immobilienkompetenz seit 1820

200 Jahre Wentzel Dr.! Ein Traditionsunternehmen schreibt Geschichte und bietet Ihnen erstklassige Perspektiven: Mit unserer unabhängigen hanseatischen Immobilienkompetenz treffen wir mehr denn je den Zeitgeist. Verantwortlich dafür sind die Menschen dahinter, rund 250 Kolleginnen und Kollegen. Sie überzeugen mit Engagement und Expertise, im Immobilien- und Facility Management, als Immobilienmakler oder Franchisegeber. Zusammen gestalten wir die Immobiliendienstleistung von morgen. Dabei verbinden uns fundierte Fachkenntnisse, innovative Prozesse und eine teamorientierte Unternehmenskultur. Was uns außerdem ausmacht? Ein starker Zusammenhalt, Verlässlichkeit, Loyalität und Qualität. Wir sind stets mit Leidenschaft dabei. Und Sie?

Rückfragen gern an
Frau Louisa Robran
Tel.: 040 56191-201

Wentzel Dr. GmbH
Stresemannallee 102–104
22529 Hamburg

Weitere Stellenangebote finden Sie auf unsere Homepage unter www.wentzel-dr.de/karriere