



Für unseren Wentzel Dr. Immobilienvertriebsshop in **Glinde** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen motivierten, telefonaffinen Teamplayer (m/w/d) in der Position:

## Telefonischer Kundenbetreuer/ Backofficekraft/ Vertriebsassistent (m/w/d) für Immobilienvertrieb, 20-25 h

### Ihr Aufgabengebiet

- | Sie lieben es zu telefonieren - wunderbar: Eine Hauptaufgabe ist das Abtelefonieren von Immobilienkaufinteressenten
- | Vereinbarung von Immobilien- Besichtigungsterminen
- | Datenpflege, Adresseingabe etc.
- | Telefonische Betreuung von Bestandskunden
- | Bewerbungsunterlagen von Immobilieninteressenten auf Vollständigkeit prüfen, bei der Zusammenstellung beraten
- | Empfang von und Erstkontakt für Kunden und erste Beratung von Kunden (per E-Mail, Telefon und für Laufkundschaft)
- | Vertriebliche Assistenz
- | Allgemeine Büroorganisation

### Ihr Profil

- | Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z.B. in der Hotellerie, der Touristik, dem Außenhandel oder als Telefonist (m/w/d) im Callcenter
- | Ein Branchenwechsel über einen Quereinstieg in den Immobilienvertrieb begeistert Sie – Perfekt!
- | Sie bringen erste Erfahrung in der telefonischen Kundenbetreuung mit? Super! Falls nein – keine Sorge, wir schulen Sie.
- | Freundliche, kommunikative und telefonaffine Persönlichkeit
- | Freude an der Unterstützung eines herzlichen, motivierten Immobilienvertriebsteams
- | Gute Deutschkenntnisse in Wort & Schrift
- | MS Office-Kenntnisse

### Wir bieten Ihnen

- | Einen (Quer-)Einstieg in den spannenden Beruf als telefonischer Kundenbetreuer/ Telefonist /Callcentermitarbeiter (m/w/d) im Immobilienvertrieb
- | Hausinterne Schulungen und eine intensive Einarbeitung für Ihren optimalen Einstieg sowie regelmäßige Fort- und Weiterbildungsangebote
- | Gleitzeit in Verbindung mit einer Kernarbeitszeit - Damit Sie zeitlich flexibel bleiben.
- | 30 Tage Urlaub zzgl. frei an Silvester und Weihnachten sowie einem halben freien Tag an Ihrem Geburtstag geschenkt - Denn Feiern darf nicht zu kurz kommen!
- | Mobilitätskonzept: Ticket für den öffentlichen Nahverkehr (ÖPNV) oder Businessbike
- | Einstieg in ein 200-Jahre bestehendes, traditionsreiches und innovatives, inhabergeführtes Familienunternehmen mit rund 250 Mitarbeitern
- | Offene Feedbackkultur – Ihre Meinung ist uns wichtig!
- | Firmenfeiern und Events sowie weitere Mitarbeiterangebote
- | Engagierte, freundliche und unterstützende Kollegen mit hoher Fachkompetenz – Die Menschlichkeit steht an erster Stelle!

Bewerbungen bitte mittels Ihres Lebenslaufes, Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins über unser Bewerbungsportal.

**HIER BEWERBEN**

### Wentzel Dr. - Immobilienkompetenz seit 1820

Seit 1820 vertrauen unsere Kunden auf unsere weitreichende Erfahrung und fachkundige Branchenkenntnis, die sich heute in unseren zahlreichen Immobiliendienstleistungen in den Bereichen Immobilienmanagement, Immobilienvertrieb, Facility Management & Immobilienmarketing widerspiegelt. Mit einem Verwaltungsbestand von mehreren tausend Wohn- und Gewerbeeinheiten zählen wir als Wentzel Dr. zu den größten inhabergeführten Immobilienunternehmen Deutschlands. Dabei stehen wir als Traditionsunternehmen seit jeher für einen starken innerbetrieblichen Zusammenhalt, hanseatische Verlässlichkeit, höchste Qualität und Leidenschaft für unsere Arbeit.

Rückfragen gern an  
Frau Louisa Robran  
Tel.: 040 - 56 191 201

Wentzel Dr. GmbH  
Stresemannallee 102-104  
22529 Hamburg

Weitere Stellenangebote finden Sie auf unsere Homepage unter [www.wentzel-dr.de/karriere](http://www.wentzel-dr.de/karriere)