



Für unsere Niederlassung in Hamburg (Stresemannallee 102-104) suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Sie in der Position des proaktiven

Key Account Manager / Vertriebsmitarbeiter / Kooperationsberater B2B (m/w/d) für Hamburg (m/w/d).

Ihr Aufgabengebiet

- | Proaktive Beratung und Betreuung von Kooperationspartnern im Business to Business Bereich
- | Akquisition von regionalen B2B Kooperationspartnern
- | Planung und Umsetzung von B2B Veranstaltungen zur Gewinnung von Kooperationspartnern (4-5 pro Jahr)
- | Aufbau eines Netzwerkes für den Raum Hamburg
- | Zwei Drittel der Tätigkeit finden im Außendienst statt

Ihr Profil

- | Kaufmännische Ausbildung, z.B. Veranstaltungskaufleute (m/w/d), Finanzdienstleistungsbranche (Schwerpunkt B2B) oder ähnliches
- | Mindestens 5 Jahre einschlägige Berufserfahrung als Key Account Manager (m/w/d) oder in einer vergleichbaren Position
- | Hohe Kommunikationsfähigkeit, Begeisterung fürs Netzwerken, selbstständige und innovative Arbeitsweise, professionelles Auftreten mit Leidenschaft für die Aufgaben des Key Account Managers (m/w/d)
- | MS Office-Kenntnisse und sehr gute Deutschkenntnisse

Wir bieten Ihnen

- | Engagierte, freundliche und unterstützende Kollegen mit hoher Fachkompetenz – Die Menschlichkeit steht an erster Stelle!
- | 30 Tage Urlaub zzgl. frei an Silvester und Weihnachten sowie einem halben freien Tag an Ihrem Geburtstag geschenkt – Denn Ausgleich ist wichtig!
- | Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung (2/3 Außendienst)
- | Attraktive Einkommensmöglichkeiten mit Fixum und Provision (Festanstellung)
- | Regelmäßige Fort- und Weiterbildungsangebote bieten wir Ihnen gern
- | Intensive Einarbeitung - Hier wirft man Sie nicht ins kalte Wasser!
- | Gleitzeit nach Absprache – damit Sie zeitlich flexibel bleiben
- | Anschluss an ein mittelständisches, 200-jähriges, familiengeführtes Unternehmen mit rund 200 Mitarbeitern
- | Professionelle, geräumige und moderne Arbeitsumgebung
- | Firmenhandy und -laptop

Bewerbungen bitte unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung, Ihres Lebenslaufes, Ihrer Zeugnisse und Ihres Anschreibens über unser Bewerbungsportal.

HIER BEWERBEN

Wentzel Dr. - Immobilienkompetenz seit 1820

Seit 1820 vertrauen unsere Kunden auf unsere weitreichende Erfahrung und fachkundige Branchenkenntnis, die sich heute in unseren zahlreichen Immobiliendienstleistungen in den Bereichen Immobilienmanagement, Immobilienvertrieb, Facility Management & Immobilienmarketing widerspiegelt. Mit einem Verwaltungsbestand von mehreren tausend Wohn- und Gewerbeeinheiten zählen wir als Wentzel Dr. zu den größten inhabergeführten Immobilienunternehmen Deutschlands. Dabei stehen wir als Traditionsunternehmen seit jeher für einen starken innerbetrieblichen Zusammenhalt, hanseatische Verlässlichkeit, höchste Qualität und Leidenschaft für unsere Arbeit.

Rückfragen gern an
Frau Louisa Robran
Tel.: 040 - 56 191 201

Wentzel Dr. GmbH
Stresemannallee 102-104
22529 Hamburg

Weitere Stellenangebote finden Sie auf unsere Homepage unter www.wentzel-dr.de/karriere